

۱- افزودن چند روش ارسال:

نیاز فروشنده بتونه برای هر محصولش چند روش ارسال رو انتخاب کند و خریدار هم به دلخواه هر کدام از روش ها رو که خواست انتخاب کند

۲- تعریف مکان فروشنده در هر صفحه در پنل فروشندگان:

در هر صفحه داخل پنل فروشندگان باید عنوان اون صفحه و خدمتی که اون صفحه به فروشنده ارائه می‌دهد نمایش داده شود تا فروشنده سردرگم نشود

۳- تعریف نوع کالا (اصل ، های کپی و فیک) برای هر محصول + تعریف دسته دوم بودن یا نو بودن کالا + تعریف درجه کیفیت کالا (درجه یک ، درجه دو ، درجه سه) + افزودن تیک دارای اشناتیون در صفحه افزودن محصولات به طوری که در صفحه هر محصول هم که خریدار مشاهده می کند کاملاً قابل مشاهده باشد تمام این ویژگی ها (ادمین باید بتونه گزارش کامل لیست غرفه ها با شرایط انتخابی خودش رو داشته باشه)

۴- راه اندازی امکان ایجاد کد تخفیف توسط خود فروشندگان برای محصولاتشان + قابلیت ایجاد خودکار کد تخفیف در صورتی که مبلغ سبد خرید از مقدار تعیین شده توسط خود فروشنده بیشتر شود برای خریداران

۵- راه اندازی سیستم قرعه کشی توسط غرفه داران برای خریداران

۶- تغییر شکل ظاهری صفحه اول سایت (طراحی نیاز داریم خیلی کاربر پسند تر و ملموس باشه مثل دیجیکالا یا سایت های مشابه) + صفحه خود محصول (طراحی نیاز داریم مثل صفحه محصولات دیجیکالا یا مشابه با سلام با تمام المان ها و تم های مشابه ، همچنین قسمت سایر محصولات غرفه دار هم باید اضافه بشه به صفحه محصول) + پاپ اپ افزوده شدن محصول به سبد خرید

۷- ایجاد یک سیستم داوری:

نیاز به یک صفحه داریم برای اختلافات بین کاربران و فروشنده ها که کاربر بیاد خریدی که کرده رو انتخاب کنه و شکایتش رو با مستندات ثبت کنه و به محض ثبت شکایت پول اون سفارش که قراره به فروشنده واریز بشه بلاک بشه و فرایند ده روز رو دیگه شامل نشه تا زمانی که ادمین بیاد و به اون شکایت رسیدگی کنه و بتونه در انتها پول رو آزاد کنه یا کلاً از پنل فروشنده حذف کنه. همچنین باید یک قسمت هم مخصوص فروشنده ها باشه که بتونن به شکایاتی که از طرف ادمین بهشون ارجاع داده میشه پاسخ بدن و مستندات بفرستند

۸- نیاز داریم یک سیستم جدید راه اندازی بشه که خریدار بتونه قبل از اون زمان پیش‌فرض برای آزاد شدن پول فروشنده ، در صورتی که کالا زودتر به دستش رسیده و رضایت کامل رو داره پرداخت رو آزاد کنه برای فروشنده

۹- نیاز داریم فروشنده بعد از اینکه وضعیت کالا رو به ارسال شده تغییر داد و کد رهگیری رو داخل سامانه ثبت کرد اون ۷ روز پیش‌فرض برای آزاد شدن پول براش محاسبه بشه

۱۰- در قسمت ثبت نام فروشنده و خریدار برای بار اول نیاز داریم یک تیک با تمام قوانین سایت موافق هستیم هم اضافه بشه بعد کاربر بتونه ثبت نام بکنه (لینک صفحه قوانین مربوطه هم باید در ادامه قرار داده بشه)

۱۱- ورود و ثبت نام فقط باید از طریق موبایل باشه + احراز هویت پیامکی

۱۲- نیاز داریم فاکتور و لیبلی که به خریدار و فروشنده داده میشه باز طراحی بشه به نوعی که مشخص باشه فاکتور مربوط به غرفه دار هست و ما صرفاً پلتفرم واسطه هستیم

۱۳- نیاز داریم فروشنده وقتی محصولش رو میخواد بارگزاری کند داخل سایت اگر عنوان محصول یا متنش شامل یک سری کلمات تعریف شده توسط ادمین باشه ارور بده و اجازه انتشار رو نده به فروشنده و بعد از انتشار توسط فروشنده هم نیاز به تایید دستی ادمین باشه محصول در یک پنل مجزا و مرتب و بعد در سایت نمایش داده بشه

۱۴- افزودن نشان ها و لقب های مشخص به هر غرفه دار به صورت سیستمی دقیقاً مانند باسلام که روی بعضی غرفه ها عناوینی چون غرفه دار جدید ، غرفه دار برتر ، غرفه دار پر فروش ، غرفه دار پاسخگو و... نمایش داده می شود

۱۵- نمایش برند محصولات در صفحه محصول + امکان ایجاد لیست تمام محصولات یک برند در یک صفحه

۱۶- اضافه شدن میزان تخفیف هر محصول به درصد روی کارت هر محصول در تمام قسمت های سایت از جمله صفحه خود محصول

۱۷- افزودن ویجت تخفیف دار ها به ویجت های صفحه اول (مانند قست پیشنهاد های شگفت انگیز دیجیکالا) به طوری که ادمین بتونه انتخاب کنه چه محصولاتی به چه شرایطی میتونند در اون لیست نمایش داده بشوند

۱۸- غرفه داران بتونند در استوری که قرار میدهند علاوه بر لینک ورود به غرفه لینک یک محصول انتخابی خودشون رو هم قرار بدهند

۱۹- در تمام صفحات پنل فروشندگان باید یک دکمه راهنمایی قرار بگیره که فروشنده که روش کلیک می کنه ویدیو آموزشی یا محتوای متنی آموزش اون قسمت پنل براش نمایش داده بشه

۲۰- برای محصولات امکان انتخاب نوع بسته هم فراهم بشه به طور مثال اگر کاربر محصولی بارگزاری کرد که در دو بسته ۵۰ تایی و ۱۰۰ تایی ارائه میشه نیاز نداشته باشه دو محصول جدا از هم تعریف کند

۲۱- فروشنده ها بتونند فروشنده دیگری رو به پلتفرم دعوت بکنند و در صورتی که فروشنده دعوت شده فروش موفق رو ثبت کنه به میزان تعریف شده توسط ادمین کیف پولشان شارژ بشه

۲۲- علاوه بر سیستم فروش اشتراک فعلی ، قابلیت برای ادمین ایجاد بشه که در صورت فعال کردن اون سیستم فروش اشتراک فعلی غیرفعال بشه و فروش اشتراک به این صورت بشه که کاربر در ابتدا مدل اشتراک مدنظرش را انتخاب کنه و به رایگان اشتراک براش فعال بشه و بعد از اینکه اولین فروش موفقش رو داشت به صورت خودکار پول اشتراک از حسابش کم بشه

۲۳- ادمین بتونه یک سری چیدمان خودش ایجاد بکنه مثل چیدمان صفحه اول سایت که غرفه داران بتونند از اونا استفاده بکنند جای سیستم فعلی که غرفه دار میتونه از موارد پیشفرض که دقیقاً مشابه صفحات اول سایت طراحی شده استفاده کند